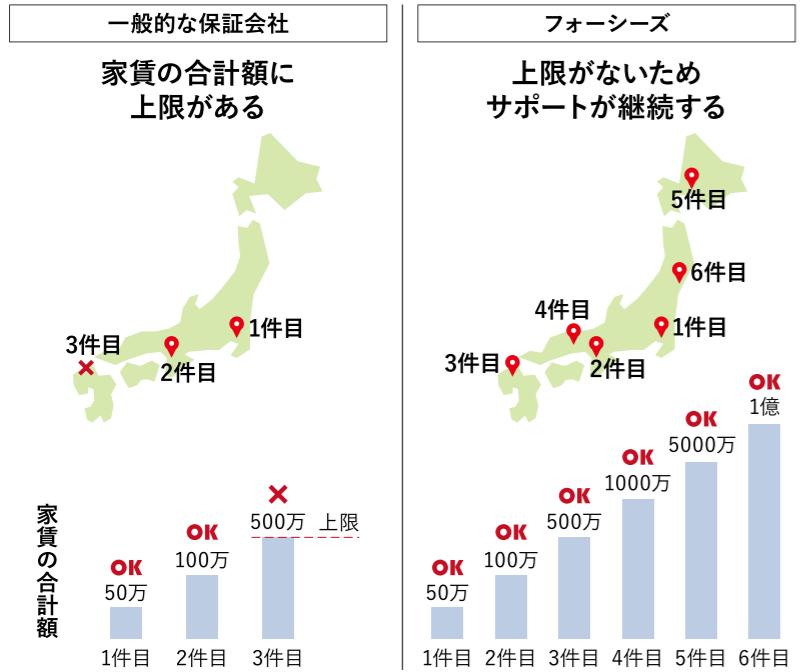


ビジネスチャンスを掴む 出店戦略!

保証総額による違い

複数の店舗で保証会社を利用する場合、一般的な保証会社では保証できる家賃の累計が設定されているため、何件目かで審査が通らなくなってしまう。一方、フォーシーズなら個々の契約の家賃の上限はもちろん、累計の家賃にも上限が無いため、多店舗展開がスムーズにできる。



ており、日本全国で保証を行うことができる。その点も全国展開を目指す企業から高く評価されるポイントだ。

**3年間通り続け契約を結ぶ
地元に貢献できていることを実感**

同社は女性が活躍できる環境づくりに注力しており、実際に女性管理職比率は40%を超えており、また、産休育休からの復帰率は100%と、

法人向けの手厚い保証サービス
優良法人には大型割引を適用

家賃債務保証とは、物件オーナーが背負う家賃滞納というリスクを軽減するサービスだ。借主が家賃の滞納をした場合、借主に代わってフォーシーズのような家賃債務保証会社が立替払いを実施。物件オーナーに

フォーシーズは家賃債務保証事業を全国に展開しており、オフィスや店舗などの事業用物件の保証を通して、企業の発展に寄与している。同社の仙台支店営業部グループリーダーである遠藤玲音氏は2020年4月に新卒で入社。仙台で生まれ育ち、地元に貢献できる同社の仕事に惹かれて入社を希望したという。事業用物件の保証サービスを通して、仙台の発展や社会に貢献するため日々奮闘している。



フォーシーズ(東京都港区)
仙台支店営業部グループリーダー
遠藤 玲音氏

PROFILE えんどう・れね
仙台支店営業部グループリーダー。仙台で生まれ育ち、七夕祭り、青葉まつり、SENDAI光のページェントなど、季節のイベントを何よりの楽しみにしている。家賃債務保証サービスを通して地域の発展に貢献できることが大きなやりがい。

対し家賃の支払いを保証する。家賃回収の手間をカットした上、空室率を下げる効果も期待できるという。また、家賃債務保証は借主に対しても大きなメリットをもたらす。家賃債務保証会社を利用することで、連帯保証人を探す必要がなくなる上、仮に収入に波があつても物件が借りやすくなり、契約がスピーディーにできるという。近年は家賃債務保証会社を利用することが一般的になっており、賃貸契約の際に利用する条件となっている物件も多い。

同社の強みは、オフィスや店舗、貸地や倉庫、社宅など、事業用物件の保証に対応していることだ。法人向けの保証サービスを展開し、同業他社にはない2点の特徴的なサービスを提供している。

まず1点目は、優良法人には保証料の割引が適用されることだ。家賃債務保証を利用する際、貸主が家賃を支払うことが相場になっている。そして1~2年ごとに1物件につき家賃の数十%の更新料が発生。そのため、家賃が高額な事業用物件は更新料も高額となり、借主の負担は非常に大きくなる。

それに対し、同社では優良法人に物件に触れたことがなく、家賃を保証するサービスがあることを初めて知りました。説明を聞く中で会社の将来性を感じ、仙台に貢献ができること、また家庭を持つても安心して働き続けられる環境に惹かれて入社を希望しました」

遠藤氏は生まれも育ちも仙台で、地元愛が強く地域に貢献できる仕事を希望。同社を知り、社会貢献性や仕事を通して自分の想いが叶えられることに惹かれたという。

遠藤氏は一軒家で育ったため賃貸ライフィイベントを経ても働きやすい環境が整備されている。遠藤玲音氏は、そんな女性が活躍できる風土であることには魅力を感じ、同社に興味を持ったと話す。

遠藤氏は生まれも育ちも仙台で、地元愛が強く地域に貢献できる仕事を希望。同社を知り、社会貢献性や仕事を通して自分の想いが叶えられることに惹かれたという。

遠藤氏は一軒家で育ったため賃貸

は保証料の大額な割引制度を設けている。初期費用である初回の保証委託料はもちろん、ランニングコストとなる契約後1年ごとに発生する年間保証委託料について、優良法人には大幅割引の制度が適用される。年間保証委託料の基本額は月額賃料等の1カ月分(保証内容が手厚い「Plusプラン」では2カ月分)だが、過去1年間の家賃延滞回数が1回でなら、年間保証委託料が1万円になる。延滞回数が2回の場合も基本額の50%に割引される。

つまり、延滞なく通常通りに家賃を支払うことができれば、1物件1万円という費用のみで更新が可能になる。多店舗化を目指す企業の後押しさをしているのだ。

2点目の特徴は、借主ごとの保証額に上限がないことだ。一般的な家賃債務保証会社は、借主ごとに保証する家賃の上限を設定している。そこで、多店舗展開をする上に超えてしまったため保証を受けられなくなるということだ。

しかし同社では、保証の上限設定を設けておらず、多店舗展開をしていても審査に通りやすくなっている。そのため、多店舗展開を目指す企業から大きな支持を得ており、リピート率が高いという。また、北海道から沖縄まで17カ所の事業所を構え

物件に触れたことがなく、家賃を保証するサービスがあることを初めて知りました。説明を聞く中で会社の将来性を感じ、仙台に貢献ができること、また家庭を持つても安心して働き続けられる環境に惹かれて入社を希望しました」

遠藤氏が入社したのは仙台支店の立ち上げから4年目の時。当時仙台では、今ほど事業用の家賃保証サービスが認知されていなかつたという。

「仙台では、『事業用での利用が想像できない』というオーナー様が多く、まずはサービスを知っていたらしくことからのスタートでした。また私もそうなんですが、仙台は物事を慎重に考える方が多く、信頼関係を築くまでに時間をかける必要があります。ましてや、当時新人だった私が信頼され仕事を任せてもらうためには、どうすべきなのかと試行錯誤の日々でした」

遠藤氏は同じ不動産オーナーのものに3年間通り続け、少しづつ打ち解け、取引が開始した経験があるといふ。

「お困りごとを相談してもらえた時は非常に嬉しかったです。」遠藤さんは根負けしたよ」と笑顔で言わされ、3年掛かって信頼を得ることできました。また、当社のサービスは入居者様にも大きなメリットが

遠藤氏は同じ不動産オーナーのものに3年間通り続け、少しづつ打ち解け、取引が開始した経験があるといふ。

「お困りごとを相談してもらえた時は非常に嬉しかったです。」遠藤さんは根負けしたよ」と笑顔で言わされ、3年掛かって信頼を得ることできました。また、当社のサービスは入居者様にも大きなメリットが

会社概要

フォーシーズ株式会社

カスタマーサポートセンター
TEL: 0120-17-1143

東京本社
東京都港区新橋5丁目13-7
4C's新橋5137ビル
大阪本社
大阪府大阪市北区梅田1丁目3-1
大阪駅前第1ビル6F
URL <https://www.4cs.co.jp>